



Die sensortec AG ist Herstellerin und Anbieterin von Feldgeräten für die Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik. Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir einen / eine

## **Vertriebsingenieur/in für die Region Westschweiz / Biel (80-100%)**

### **Ihre Aufgaben**

- Akquisition von Neukunden
- Ausarbeiten, Abgabe von Offerten
- Technische Beratung und Unterstützung unsere Kunden für alle Produkte des Geschäftsbereiches
- Definition von Rahmenverträgen und Kundenkonditionen
- Beobachtung des Marktes, Anwendungstrends, Preisentwicklungen etc.
- Einführung von Neuprodukten
- Regelmäßiges Reporting an den direkten Vorgesetzten
- Präsenz bei Fachmessen (Standdienst)
- Sie unterstützen uns in der kontinuierlichen Optimierung der Prozesse

### **Ihr Profil**

- abgeschlossene technische Ausbildung (Gebäudeautomation, Elektriker, Elektroniker)
- Bereitschaft bereichsübergreifend Verantwortungen wahrzunehmen
- Sehr gute Französisch- (ev. Muttersprache) und gute Deutschkenntnisse
- Teamplayer mit guten Kommunikationsfähigkeiten
- Flexibel, sowie Engagement, sich in einem kleinen Team aktiv einzubringen
- Informatikkenntnisse

Sie finden bei uns eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit über die gesamte Prozesskette. Direkt dem Geschäftsführer unterstellt, können Sie sich aktiv einbringen und mit kurzen Entscheidungswegen massgebend in der Firma mitwirken. Ein kollegiales Team freut sich auf Ihre Mitarbeit.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre vollständige, schriftliche Bewerbung an: [jobs@sensortec.ch](mailto:jobs@sensortec.ch).

Bei Fragen hilft Ihnen Herr Juan-Carlos Furest gerne weiter.