



L'entreprise sensortec AG est active dans la fabrication de sondes pour l'industrie du bâtiment. Pour renforcer notre équipe, nous sommes à la recherche de :

### **Technico-commercial(e) pour la Suisse romande / Bienne (80-100%)**

#### **Votre domaine d'activités :**

- Acquisition de nouveaux clients
- Elaboration et remise d'offres
- Définition de contrats cadre et conditions de vente
- Conseil et assistance technique des clients pour tous les produits
- Observer le marché, les tendances, le développement des prix, etc.
- Introduction de nouveaux produits
- Reporting régulier au supérieur hiérarchique direct
- Participation à des salons professionnels
- Participation à l'optimisation des processus en entreprise

#### **Nos demandes :**

Nous cherchons une personne possédant une formation technique dans le domaine de l'automatisation du bâtiment ou similaire et qui aimerait travailler dans la vente.

#### **Votre profil :**

- Vous avez accompli une formation technique (automatisation de bâtiment, électricien, électronicien)  
Vous avez de l'expérience professionnelle dans une fonction similaire (service de bureau, assistance technique, service commercial)
- De bonnes connaissances en informatique (MS-Office)
- Vous maîtrisez l'allemand et le français
- De l'aisance dans les contacts
- Vous avez l'esprit d'équipe et vous vous intégrez facilement dans des petites équipes

Nous vous offrons un poste aux activités variées tout au long de la chaîne des processus. En rapport direct avec la direction, vous vous sentirez impliqué au sein de l'entreprise grâce à des cycles décisionnels courts et de façon collégiale.

Toute notre équipe se réjouit de votre collaboration.

Nous avons éveillé votre intérêt ? Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature complète à l'adresse [jobs@sensortec.ch](mailto:jobs@sensortec.ch).

N'hésitez pas à contacter M. Juan-Carlos Furest pour plus de précision